



Noskenē kodu

**Mūsu komanda aug –
pievienojies un kļūsti par**

Klientu sadarbības vadītāju Ventspilī

**Pievienojies
mums!**

Galvenie pienākumi

- ♦ Apdrošināšanas produktu pārdošana, klientu konsultēšana par produktiem un pakalpojumiem
- ♦ Apdrošināšanas piedāvājumu un polišu pielikumu sagatavošana
- ♦ Jaunu klientu piesaiste, esošo klientu apkalpošana
- ♦ Uzņēmuma sniegto piedāvājumu analīze atbilstoši klientu vajadzībām

Mēs sagaidām, ka tev ir

- ♦ Pieredze pārdošanā, kā arī vēlme pārdot un sasniegt rezultātu
- ♦ Precizitāte, atbildības sajūta, gatavība mācīties un strādāt ar liela apjoma informāciju
- ♦ Prasme patstāvīgi risināt problēmu situācijas un pieņemt lēmumus
- ♦ Par priekšrocību tiks uzskatīta pieredze un izpratne par piedāvātajiem apdrošināšanas produktiem

Mēs piedāvājam

- ♦ Interesantu un dinamisku darbu starptautiskā uzņēmumā
- ♦ Iespēju apgūt jaunas prasmes un profesionālo izaugsmi apdrošināšanas nozarē
- ♦ Veselības apdrošināšanu pēc pārbaudes laika
- ♦ Pamatalgu 800 € bruto mēnesī un bezlimita mainīgo daļu, kas būs atkarīga no sasniegtā pārdošanas rezultāta
- ♦ Sociālās garantijas un draudzīgu komandu, ar kuru kopā būs prieks

Ja šis apraksts atbilst tam, ko meklē, sūti savu CV uz irina.ozeroва@compensa.lv, izmantojot sadaļu “Pieteikties”, vai noskenē QR kodu un pievienojies mūsu komandai!