

Pievienojies mums!

Aicinām komandā

Klientu sadarbības vadītāju

Galvenie pienākumi

- Apdrošināšanas produktu pārdošana, klientu konsultēšana par produktiem un pakalpojumiem
- Apdrošināšanas piedāvājumu un polišu pielikumu sagatavošana
- Jaunu klientu piesaiste, esošo klientu apkalpošana
- Uzņēmuma sniegto piedāvājumu analīze atbilstoši klientu vajadzībām

Mēs sagaidām, ka tev ir

- Pieredze pārdošanā, kā arī vēlme pārdot un sasniegt rezultātu
- Precizitāte, atbildības sajūta, gatavība mācīties un strādāt ar liela apjoma informāciju
- Prasme patstāvīgi risināt problēmu situācijas un pieņemt lēmumus
- Par priekšrocību tiks uzskatīta pieredze un izpratne par piedāvātajiem apdrošināšanas produktiem

Mēs piedāvājam

- Interesantu un dinamisku darbu starptautiskā uzņēmumā
- Iespēju apgūt jaunas prasmes un profesionālo izaugsmi apdrošināšanas nozarē
- Veselības apdrošināšanu pēc pārbaudes laika
- Atalgojumu 1000–3000 € bruto mēnesī, kas būs atkarīgs no sasniegtā pārdošanas rezultāta
- Sociālās garantijas un draudzīgu komandu, ar kuru kopā būs prieks

Ja šis apraksts atbilst tam, ko meklē, sūti savu CV, izmantojot sadaļu "Pieteikties", un pievienojies mūsu komandai!

COMPENSA
VIENNA INSURANCE GROUP

Iesniedzot savu CV un pieteikumu, jūs piekrītat dalībai norādītās vakances kandidātu izvērtēšanai atlases procesā un saziņai ar jums. Lūgums ņemt vērā, ka sazināsimies tikai ar pretendentiem, kurus virzīsim turpmākai atlasei. Apliecinām, ka kandidātu izvērtēšanas procesā tiks nodrošināta tiesiska jūsu datu apstrāde. Pēc konkursa noslēgšanas jūsu dati tiks dzēsti vai iznīcināti. Pārzinis: Compensa Vienna Insurance Group ADB Latvijas filiāle, reģ. nr. 40103942087.